



## **PROJEKT MANAGER MARKETING & SALES m/w, Unternehmensberatung, Wien**

Die Umsetzer GmbH ist eine aufstrebende Unternehmensberatung mit Hauptsitz in Wien sowie einem Standort in München.

Wir unterstützen unsere Kunden in den Bereichen Beratung, Training und Interimsmanagement auf Top-Niveau. Fachliche Schwerpunkte der Beratungstätigkeiten sind Projekt- und Change-Management, Strategie, Vertrieb, HR und IT.

Unser Leistungsversprechen steckt im Namen: die erfolgreiche Umsetzung im Sinne der definierten Ziele. Wir agieren werteorientiert, stellen die Anforderungen unserer Kunden und Stakeholder in den Mittelpunkt unserer Arbeit. Aufgrund der nachhaltig positiven Geschäftsentwicklung suchen wir Sie zur Verstärkung unseres Support Teams:

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie verantworten und koordinieren die Nutzung unseres neuen CRM Systems (MS Dynamics) und unterstützen bei der laufenden Weiterentwicklung im Sinne der Digitalisierung unseres Sales Prozesses
- Sie erstellen und verantworten die Data Governance für unser CRM
- Sie sind verantwortlich für die Teilnahme an öffentlichen und privaten Ausschreibungen und koordinieren den gesamten Teilnahmeprozess.
- Sie unterstützen unsere Account Teams auf allen Ebenen des Lead to Bill Prozesses (Direktakquisition, Angebotslegung et. al)
- Sie erarbeiten gemeinsam mit der Geschäftsleitung den Marketingplan und setzen diesen um.
- Sie erstellen Marketing und Sales Unterlagen, Werbemittel und unterstützen bei der Produktentwicklung
- Sie verantworten unsere PR; Social Selling und Online Marketing Aktivitäten
- Sie übernehmen die Projektleitung für die Erstellung der neuen Website inkl. Newsletter Tool und Schnittstellen zu unserem CRM und bauen die SEO Strategie für das Unternehmen auf
- Sie planen und organisieren Kunden – und firmeninterne Events
- In Abstimmung mit der Geschäftsleitung recherchieren und evaluieren und implementieren Sie Software-Tools und Applikationen im Sinne einer umfassenden Digitalisierung des Unternehmens

### **Was wir erwarten:**

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung in Marketing und Sales für B2B Unternehmen
- ausgezeichnete MS-Office Kenntnisse
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen (MS Dynamics)
- Affinität für IT-Tools
- sehr hoher Anspruch an die Qualität Ihrer Arbeit
- hohe Leistungsbereitschaft und Flexibilität in der Gestaltung Ihres Arbeitstages



- perfekte Deutsch- und ausgezeichnete Englischkenntnisse
- Führerschein B

Sie überzeugen durch Zuverlässigkeit, selbständige und strukturierte Arbeitsweise, Genauigkeit, Belastbarkeit, schnelle Auffassungsgabe, sowie ein gewinnendes und kommunikatives Auftreten.

**Unser Angebot:**

- Verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben und selbständiges Arbeiten
- Großes Lern- und Entwicklungsspektrum in einer Firma in der die Entwicklung des Einzelnen im Vordergrund steht
- Vertrauensvolles und wertschätzendes Arbeiten in einem kollegialen Team
- Langfristige Anstellung in dynamischen Umfeld mit Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- New Work: Geteiltes Arbeiten in Büro und Home Office

***Ihr jährliches Anfangsgehalt für diese interessante Position liegt bei € 35.000 Euro brutto, abhängig von Ihrer konkreten Qualifikation.***

***Sie suchen eine spannende und herausfordernde Tätigkeit und schätzen die Arbeit in einem kleinen Team, das Ihnen Raum für persönliche Entwicklung garantiert?***

***Senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung an [b.tomka@dieumsetzer.com](mailto:b.tomka@dieumsetzer.com)***